



Igazából nem tudjuk, hogyan nyerhetsz közbeszerzésen, merthogy az nem hangzott el az első Bizniszvitamin üzletembertalálkozón, néhány hasznos tippet azért hallhattunk, amit meg is osztanánk. Miután bevettük a Harmónia cukrászda által felszolgált frissen facsart vitamint, már el tudtuk viselni azt a sok száraz dumát, amit legyűrtak reggeliben a politikusok és más intézményvezetők.

Az megvan, amikor egy meghívott nem arról beszél, amiről kérdezik, és amire magad is kíváncsi vagy, hiszen azért mentél oda, hanem egyszer elmondja azt, amiért Ő idejött? S ezután még ha lehet, ide-oda beszúr egy-két, a személyes brandjét építő mondatot? Reggel nyolckor idegesítőbb, mint bármikor. Na de térjünk a pénzre.



Az információ arányát er

Bíró Barna Botond közölte, bár mindenkinek az lenne az érdeke, hogy helyi cégek nyerhessék meg a közbeszerzéseket, a hatályos törvénykezés alapján a megyei tanács nem adhat előnyöket az itteni vállalatoknak.

Annyit viszont megtehet, hogy kiírásairól eljuttatja az információt a cégekhez. Bár megvan, hogy mekkora összegű beszerzés esetén lenne szükséges a SEAP-on, azaz az Elektronikus Közbeszerzési Rendszeren keresztül meghirdetni azt, a megyei tanács az átláthatóság kedvéért mindent meghirdet. Nemrég létrehoztak egy honlapot, az achizitiipublice.judetulharghita.ro oldalon közzéteszik ezeket az információkat, fel lehet iratkozni akár érdeklődési kör alapján is a hírlevélre.

A megyei tanács a tájékoztatáson túl annyit tehet a helyi cégekért, hogy több részre osztja a nagyobb munkákat, s így valószínűleg az üveghegyeken túli óriáscégeknek nem éri meg idejönni zabálni, az egyébként jobban teljesítő helyi kicsik is jutnak egy kis konchoz. A nyári útkarbantartásokra kiírt munkákat pont ezért osztották 12 részre, szakzsargon szerint „lot”-ra.

Tanulni kell, nem fellebbezni

Kedveznének is nekik, ám gondot jelent, hogy a helyi cégek nincsenek felkészülve arra, hogy egy ilyen jellegű munkálatot megpályázzanak, mert nem ismerik a törvényt, a szaknyelvet. Pályáznak, de nem felelnek meg a kiírás feltételeinek, ezért már rögtön az első körben elutasítják a pályázatukat.



Mivel a törvény tavalyi életbe lépése óta az óvás ingyenes, mindenki fellebbez. Ennek köszönhető, hogy ősz van, és a nyári munka még nincs elvégezve. És így történhetett meg az is, hogy az idén 110 millió lej értékben meghirdetett 44 munkálatra – amiből 29 szolgáltatási, 13 munkálat és 2 beszállítói jellegű –, csak kb. 40 millió lej értékben sikerült szerződést kötni idáig. (Megdöbbenve vettük tudomásul, hogy ezek hallatán az az elcsépeelt rigmus jutott eszünkbe, amihez illik lemondóan legyinteni is: ez Románia. Ja, nekünk is.)

Amiben segíthet a megyei tanács a helyi cégeknek az az, hogy szakembereket hívnak le, és megtanítják a pályázás csínját-bínját. Az inkubátorház lakói főként az IT és webdesign szektorban érdekeltek, a megyei tanácsnak nem feltétlenül ilyen jellegűek a kiírásai, viszont a tanács alintézményeinek, a fejlesztési társulásoknak vannak ilyen projektjeik, érdemes ott szaglászni – kapnak tippet az ifjú vállalkozások vezetői.

Közzéteszik, mire költik a közpénzt

Jakab Attila városmenedzser arról beszélt, hogy eddig mit tevékenykedett megválasztása óta az új városvezetési csapat. Megtudtuk, elég sok nehézséget okozott számukra, hogy néhány nappal beiktatásuk után változott meg a közbeszerzési törvény, amit azóta is mindenki különféleképp értelmez.

A polgármesteri hivatal négy, SEAP-on hirdető osztályának mindenike más módszerrel dolgozik. Most próbálják egységesíteni a dolgokat, és a 13 ezer lejen felüli közbeszerzéseket ezentúl közzétenni a városháza új, Udvarhely.ro nevű honlapján a Gazdaság rovatban. A városnak is jó lenne, ha itteni cégek nyernék el a közbeszerzéseket, már csak a közelség miatt is, egy helyi cég ugyanis érdekeltabb abban, hogy jó munkát végezzen, és tervezés esetén pl. többször is ki tud szállni a helyszínre, mint egy távolabbi.

Most például az okoz fejtörést a városvezetésnek, hogy a strand és a Bányai tervezésére kiírt munkálatot egyazon bukaresti cég nyerte meg, de nem halad megfelelő ütemben, és megtörténhet, hogy a város elveszíti a pályázatot. Vagy egy közlekedési változás kapcsán örültek, hogy ugyanaz a cég nyerte meg a pályázatot, amelyik a mobilitási tervet is készítette, folytathatja a projektet, de kiderült, hogy átadta az ügyet egy alvállalkozónak, és az új arcokkal mindent előlről át kell venni, miközben közeleg a határidő.

Okos város az okos embereknek

Az inkubátorház lakóinak a városvezetés IT park és a smart city projektje lehet kecsegtetőbb. Az okosváros olyan megoldásokat jelent például, mint hogy a Kossuth utca végén már látnánk egy kijelzőn, hogy az utcában hány parkolóhely van – magyarázta a városmenedzser.



Dolgozni, csak pontosan, szépen

Az Udvarhelyi Kis- és Középvállalkozások keretében nincs platform arra, hogy a tagok gyors piackutatást tudjanak végezni, ki mivel foglalkozik és ki mivel bízható meg. Azonban tagjainak az az előnyük az önkormányzatokhoz képest, hogy nem kell a közbeszerzési rendszer feltételeinek megfelelniük, ők azzal dolgoztatnak, akivel akarnak. Megtehetik, hogy első körben a megyében igyekeznek partnereket találni.

Amennyiben az inkubátorház lakói összeraknak egy rövid bemutatkozó listát, már ki tudják küldeni az UKKSZ tagjainak, hogy értesüljenek a fiatal cégek létezéséről. Másrészt a vállalkozók szervezete beiratkozási kedvezményt is ad nekik. Nagyon jó, hogy ilyen sok IT cég lett, mert hiány volt belőle – tudtuk meg Györgyei Szabó Magdolnától, az UKKSZ ügyvezetőjétől.

Györgyei több szülői tanácsot is megosztott az ifjoncokkal: Udvarhelyszék kicsike, roppant gyorsan terjednek a hírek, ezért a jó renoméjuk érdekében, amit elvállalnak, azt pontosan és határidőre teljesítsék, ne vállaljanak olyasmit, amit nem tudnak megcsinálni.

Regisztrálj és tőrj a pénzedért

Bíró Botond hozzáfűzte, hogy az sem segíti a helyi cégek előnyhöz jutását, és a minőségi

munkavégzést, hogy az alacsony ár győz elve van érvényben. Érdeemes regisztrálni a SEAP rendszerbe, megnézni az önkormányzatok éves közbeszerzési tervét, így lehet egy általános képet kapni arról, hogy milyen területeken történnek fejlesztések, és fel lehet előre készülni egy-egy projektre.



Közönségkérdésre elmondta, hogy a kifizetések nem a leggyorsabbak, egyhónapos is lehet a folyamat, de azért szeretik a vállalatok a közpénzeket, mert biztosak. Az állam nem tűnik el a pénzzel, mint egy magánvállalkozó.

Jakab Attila a rendszer fejtelenségeinek illusztrálására elmesélte, hogyan büntették meg a polgármesteri hivatalt 1000 lejre, amiért volt egy olyan kikötése, hogy azonos márkájú alkatrészeket akart vásárolni a számítógépjeibe.

Györgyei-Szabó Magdolna elmondta még, hogy idén 25 éves az UKKSZ, ez alkalomból készülnek létrehozni, kiosztani Az év felfedezettje díjat.

Miután megittuk a kávé, és egyben ledobtuk a fincsi szendvicsfalatkát, az inkubátorház igazgatója meghívott mindenkit a következő, két hét múlva várható Bizniszvitamin találkozóra, amelynek a vendége a tervek szerint Szécsi Kálmán, a Raiffaisen Bank regionális igazgatója lesz.