



Eldöntöttem, veszek egy motoros kaszát. Olyan damilos-késes izét, amire hivatalosan talán azt mondják, hogy szegélyvágó. Egy ideig gondolkodtam rajta, mi legyen, Stihl vagy Husqvarna, aztán úgy döntöttem, hogy Stihl. A láncfűrészem is az, ne kelljen többféle benzint kevernem.

Tavasszal elmentem a Stihl márkaszaküzletbe,

megkérdezni, mikor is lesz az a minden évben meghirdetett nagy tavaszi akciójuk. Épp most van, jött a válasz, és nyomták a promóciós ajánlatot a kezembe. Május elején voltunk, az ajánlat június végéig volt érvényes.

Május 10-én, amint megkaptam a fizut, mentem a Stihl-hez, kezicsókolom, szeretném ezt a kaszát, FS 70 C-E. Hát nincs készleten, sajnálják, de megrendelik. Jó. Május 19-én küldik a raktárból, egy nap alatt ideér. Amint megérkezik ide, szólnak. Hagyok 200 lej előleget, mert úgy biztosabb a dolog, mondják.

Várom, hogy jöjjön el tizenkilencedike. A fű kegyetlenül nő az udvaron, a kertben. Tizenkilencedike eltelik, el még néhány nap is utána, semmi hír. Semmi mozgás, csak a fű nő. Lehet, hogy rosszul adtam meg a telefonszámomat? Bemegyek a boltba, megkérdezni, mi a helyzet.

Hát, tetszik tudni,

mosolyognak kedvesen, még nem érkezett meg, de megnézzük, mi a helyzet. Nézik a képernyőt, kattintgatnak. Hát, az a helyzet, hogy áttevődött a szállítási határidő július végére. Csak álltunk, és néztünk egymásra. Kedvesek voltak, illedelmesen mosolyogtak, de a problémám nem tudták megoldani.

Nyilván, nem az ő hibájuk, nem az itteni cégé, hanem a központi Stihl-é, de attól még elég gáz. Meghirdetnek egy akciót egy olyan termékre, ami már a promóciós időszak első felében sincs készleten. Véletlen lenne? Kétlem. Nem tudnák megbecsülni a Stihl szakemberei, hogy mennyire fog fogyni egy akciós termék? Kétlem. S akkor mi? Átverés. Ez kb. az a kategória, mikor ki van írva a bolt ablakára, hogy hatalmas akció, te bemész, odabent az akciós termékek már elfogytak, de a vásárló már bent van, s tud mást vásárolni.

Másnap visszamegyek visszakérni az előleget. A néni a boltban kedvesen mosolyog, és más, hasonló paraméterekkel rendelkező kaszákat ajánl nekem. Kiengesztelésül hajlandó engedni valamennyit az árból, de az új ár is négyszáz lejjel több, mint az akciós kasza ára lett volna. Végül csak visszakérem az előleget. Visszaadják.

Nálunk a faluban úgy szokás,

hogya az eladó áll el a vásártól, akkor duplán fizeti vissza az előleget. Mert az előleg mindkét fél részéről felelősségvállalás, és amelyik fél nem teljesíti a vállalását, az veszít. Itt, ebben az esetben, úgy látszik, csak én vállaltam felelősséget, a Stihl nem. Na de örülök, hogy egyáltalán visszakaptam a pénzem.

Beszélgettem egy barátommal, aki jobban ért ezekhez, s még aznap vettem egy cseh gyártmányú kaszát. Kétszer olyan erős, mint a Stihl lett volna, de fele annyiba került. Ára a hasonló erősségű Stihl árának egyharmada-egynegyede. Jól megy. 3 év garancia van rá. Lehet, hogy hamarabb el fog romlani, mint a Stihl, de négy ilyen tudok venni a Stihl árából. És a Stihl is elromlik, a négy-öt évvel ezelőtt vásárolt Stihl láncfűrészem többet volt szervizben eddig, mint amennyit használtam. És az árának felét már ráköltöttem.

Hiába na, már a Stihl sem az, mint régen.